

月薪100元,给12岁女儿打工?

女孩花4万余元压岁钱盘下文具店,雇佣妈妈当店员

女儿当文具店老板妈妈成员工

近日,江西九江一名12岁女孩用压岁钱盘下一家文具店,并以每天100元工资“雇妈妈打工”的视频在网络热传,引发广泛讨论。

有人为这位妈妈的“新潮教育”点赞,认为这是难得的财商启蒙;也有网友认为,12岁的孩子尚不具备独立经营能力,担心此举会影响孩子学业与三观塑造。

3月11日,记者联系到女孩母亲欧阳燕,并采访了知名心理健康教育专家吴兆华,围绕孩子是否应过早接触“生意经”展开讨论。

今年春节假期后,欧阳燕还在读小学六年级的女儿李悦(化名)像往年一样到银行存压岁钱。在了解到银行利息后,李悦向母亲提出疑问:“利息这么低,有没有其他方式可以赚钱?”

得知女儿的想法后,欧阳燕告诉孩子,赚钱的方式有很多,银行存款只是其中一种,还有做生意、投资等多种途径。听完解释,李悦做出大胆决定:“我想从银行取出一部分钱,拿来做生意。”

在与母亲沟通后,这个12岁女孩最终拍板,拿出积攒多年的压岁钱,盘下了一

家位于小学门口的文具店,包含租金、货品转让费和押金在内,共44100元。

店铺盘下来后,谁来负责经营?李悦给出了一个让所有人意外的方案:自己当老板,雇妈妈打工。

母女俩分工明确:李悦负责和业务员洽谈进货、制定商品价格、调整经营方向;欧阳燕则负责看店、售卖等日常执行工作,并由李悦每天支付100元工资。

“她是老板,我只给她打工。”欧阳燕在采访中笑着说,“有业务员想直接跟我谈,我都摆手:请找我的女儿谈,她说了算。”

一次,因为觉得雪糕进价过高,李悦直接和供货商对接:“你进价这么高,我还要出电费、人工费,最后等于帮你们打工了,我不想跟你合作了。”这番对话,让欧阳燕颇为惊讶。

此外,李悦发现文具进货需要亲自跑市场,会占用学习时间,便果断将主营方向转向烤肠、冷饮和鲜榨橙汁,因为这些货品可由业务员送货上门。

如今,每天下午放学后,李悦会先到店里写作业,再查看经营情况、对接进货事宜,一直忙到晚上8点半收工回家。

妈妈的财商启蒙理念:从小就可以开始

面对外界的惊讶,欧阳燕显得十分淡然。她本身是一名家庭教育指导师,日常工作就是为其他家长提供教育咨询。

对于女儿的培养,她有自己理念:“财商启蒙从小就可以开始,让孩子慢慢理解什么是‘需要’和

‘想要’,什么是预算和规划。”

她举例,带孩子去超市时,会告诉孩子:“我们带的钱只够买三样东西,你挑最喜欢的。”出去玩时,会和孩子一起做预算:多少钱坐车、用餐。在欧阳燕看来,这些日常“小练习”,就是财商启蒙的起点。

对于女儿用压岁钱开店的做法,欧阳燕认为一切都在可控范围内:“要在1000元的范围内让她犯1000元的错,有1万元就让

她犯1万元的错。只要结果我能接受、风险可控,就可以让她去尝试。”

欧阳燕强调,自己的角色不是“管教”,而是陪伴与复盘:“她做错了,让她自己去经历、去体会,之后我再坐下来跟她慢慢分析,让她自己意识到问题,我不会带着情绪去指责。”

在欧阳燕看来,这样的教育方式能够让孩子更加独立,更好地抵抗社会风险,适应环境。

教育专家 财商培养需循序渐进

知名心理健康教育专家吴兆华在接受采访时,从专业角度分享了对这一事件的观察与思考。

“这样的个案能够让大家看到家庭教育的多样性,也引发了关于财商教育的讨论,这本身是有价值的。”吴兆华说。

但她同时提醒,每个孩子的成长节奏不同,适合这个孩子的方式,未必适合所有孩子。“孩子在12岁这个阶段,主要精力还是应该放在学业上,这是基础教育阶段的重心。”

在吴兆华看来,家长若想培养孩子的财商和实践能力,可以通过更日常、更循序渐进的方式进行,例如让孩子参与家庭简单理财讨论,或在节假日协助家里做一些力所能及的事务。

“让孩子适度参与、逐

步接触是可以的,但不必让孩子承担完整的经营责任。过度参与可能会对孩子带来不利影响,致使‘拔苗助长’。”吴兆华说。

她建议,面对这类引发热议的教育话题,家长更需保持理性冷静。“看到别的孩子做了新鲜事,甚至赚到一些钱,心里有波动很正常。但教育是一场长跑,还是要根据孩子的实际情况思考和选择。”(受访者供图)

□封面新闻记者 马嘉豪



李悦在文具店忙碌。